

Une invitation de votre Centre local de développement (CLD)

FORMATION



Marchandisage, comment disposer ses produits en magasin

La mise en marché, appelé le marchandisage, c'est l'art de valoriser et animer des produits et/ou des services sur les lieux de vente par une série d'actions dont le but est d'accroître la rotation des stocks et ainsi d'augmenter le chiffre d'affaires. Le marchandisage, c'est aussi d'obtenir une plus grande rentabilité au pied carré par l'optimisation de l'emplacement et une disposition valorisante des produits. Enfin, le marchandisage c'est également de préparer la surface de vente pour présenter la marchandise de la manière la plus adéquate possible tout en respectant la démarche et le fonctionnement des consommateurs.

Bref, cet atelier permet au participant de placer la bonne marchandise au bon endroit, au bon moment, en bonne quantité, au bon prix, avec la bonne présentation et dans la bonne ambiance.

Contenu :

- Les règles fondamentales du marchandisage;
- Les zones stratégiques de votre commerce;
- Les comportements d'achat automatisés de vos clients;
- L'organisation de l'espace de vente;
- Le rôle de l'ambiance d'un magasin;
- Le calcul des ventes au pied carré et au pied linéaire;
- Savoir monter un étalage.

Dates : Mercredi le 22 février 2012

Heure : 8 h 30 à 12 h 00

Lieu : 260, rue Saint-Pierre, bureau 100, Saint-Constant

Coûts : 150 \$ + taxes (172.46 \$)

Formateur : Madame Agnès Robin, Détail formation

**Inscriptions
dès maintenant !**

Pour info et inscription :
cld@cldroussillon.qc.ca
ou 450 632-1440

Avec la participation financière de :

Emploi
Québec 
Montérégie